

#### Dear Readers.

Venezuela passed through two turbulent years in 2002 and 2003. The economy is understood to have contracted 18 to 20 per cent, as a result of the twomonth strike in December 2002-January 2003, which shut down even the crucial oil industry and had an effect on the economy for months thereafter.

The Government's imposition of exchange controls from February 2003 made imports very difficult for

Venezuelan business and also had an adverse impact on business with Venezuela. Several Venezuelan companies are understood to have shut down as a result of the political and economic crisis.

Projections for 2004, however, by the IMF and other agencies, indicate possibility of as much as 7 per cent growth, recovery in the oil and petroleum sector, and lowering of inflation. With the easing of the political climate in 2004, business is expected to recover its pace and, for optimists, it can be expected to turn into an excellent market, having been deprived for quite some time of essential imports.

Indian business is primarily active in pharmaceutical sector, although textiles, engineering, software and chemicals hold great promise.

The Embassy is available at all times, either directly or on e-mail, to help Indian businessmen establish contacts with Venezuelan counterparts. To this end, the Embassy has been actively coordinating the conclusion of several economic agreements between the Governments of India and Venezuela, including agreements on investment, taxation, preferential tariffs, scientific collaboration, etc.

The Embassy has a Business Centre which can be used by business visitors, both Indians and Venezuelans. It has computer, internet, phone, fax and multimedia projection facilities and can be used for business meetings. Venezuelan importers, who deal with India for the first time, feel more confident when they meet Indian exporters in the Business Centre of the Embassy. Mr. Sebastian Fuentes will be happy to receive and assist the visitors at the Business Centre.

### Deepak Bhojwani

India's Ambassador to Venezuela



4A / NUEVA PRENSA / MARTES 20 de Enero de 2004

Sobre Política al Desempeño (Méritos)

# unta Arbitral dictaminó a favor de Sidor

a Junta Arbitral designada por el Sindicato Sutiss y la Siderúrgica del co (SIDOR), para resolver la controversia suscitada con relación a la retación y aplicación de la Cláusula N° 3 de la Convención Colectiva te, decidió mayoritariamente que conforme a los términos acordados s partes, la política de reconocimiento "no forma parte del salario básiafecta el tabulador" de cargos, tal y como argumentaba la representaegal de la Empresa.

así se desprende del acta firmada ayer tarde en Caracas por la Junta

Arbitral seleccionada por las partes, en la cual se indica que "las modalidades de incentivos, serán establecidas por Sidor de acuerdo a las variables establecidas en la Cláusula N° 3".

Indica el documento que el expediente arbitral será consignado ante la Inspectoría del Trabajo de la Zona del Hierro, Estado Bolívar, y que el mismo fue dictado dentro del plazo establecido por las partes, en el ejercicio de las facultades que el sindicato Sutiss y la Empresa le confirieron en acta del 6 de noviembre de 2003.

## Embajador conoce planes y proyectos

# India y CVG buscan concretar proyecto Centro de Comercialización de Diamantes

El Centro de Comercialización de iamantes fue uno de los yectos planteados duraneste encuentro, para lo ual ambas autoridades anifestaron su deseo de nsolidar esta iniciativa

Prensa CVG/ Luz Teomar M. CNP 11.433) Con el objele dar a conocer los proyectos ene en marcha la Corporación olana de Guayana para consoinversiones en la región, y al o tiempo exponer las riquezas, cialidades y bellezas naturales, lar de CVG, Francisco Rangel z, junto a su equipo de trabajo, o un encuentro con el



Deepak Bhojwani, embajador de la

Embajador de la India, Deepak Bhojwaniy.

El emisario del país oriental

conoció todos los planes de desarrollo que lleva a cabo CVG y sus empresas. La exposición, realizada por Pedro Olivieri, vicepresidente de Planificación, mostró proyectos como la Planta de Pulpa y Papel, el Segundo Puente sobre el Orinoco, la V Línea de CVG Alcasa, los proyectos hidroeléctricos de Caruachi y Tocoma, entre otros.

Deepak Bhojwani, manifestó su complacencia al visitar la región y conocer sus riquezas y potencialidades. "CVG ha aprovechado los recursos que posee en esta región y se ha ocupado de multiplicar las riquezas naturales y minerales".

Francisco Rangel Gómez, titular de CVG, indicó que "con esta visita hemos iniciado un proceso de acercamiento con este país, por medio del cual podremos propiciar oportunidades de inversión, entre las que se destaca la comercialización de diamantes".

Asimismo, ambos manifestaron

su deseo de que la Corporación y el país oriental continúen con el proyecto de la Bolsa de Diamantes, destacando que pronto se firmará un documento que permita la conformación del grupo promotor y la empresa

Por su parte, Bhojwani hizo alusión a este proyecto resaltando que la India exporta el 80 por ciento de los diamantes en el mundo, posee una industria bastante desarrollada y experiencia en el negocio.

"Tenemos en nuestro país una empresa interesada en concretar el proyecto Centro de Comercialización de Diamantes, el cual permitiría establecer una empresa conjuntamente con CVG", informó Bhojwani.

Para finalizar, se pudo conocer que el embajador culminará su visita en la región Guayana visitando y conociendo los procesos industriales que se llevan a cabo algunas empresas del grupo CVG.

#### **EL GUAYANES**

Ciudad Guayana Tuesday, January 20, 2004

# Bolívar trabaja por el centro de Comercialización de Diamantes



El titular de CYG, Francisco Rangel Gómez manifestó su deseo de propiciar oportunidades de inversión con el mencionado país oriental.

(Prensa CVG/ Luz Teomar Mora M. CNP 11.433)

Con el objetivo de dar a conocer los proyectos que tiene en marcha la Corporación Venezolana de Guayana para consolidar inversiones en la región, y al mismo tiempo exponer las riquezas, potencialidades y bellezas naturales, el titular de CVG, Francisco Rangel Gómez, junto a su equipo de trabajo, sostuvo un encuentro con el Embajador de la India, Deepak Bhojwani.

El emisario del país oriental conoció todas los planes de desarrollo que lleva a cabo CVG y sus empresas. La exposición, realzada por Pedro Olivieri, vicepresidente de Planificación, mostró proyectos como la planta de pulpa y papel, el Segundo Puente sobre el Orinoco, la V Línea de CVG Alcasa, los proyectos nidroeléctricos de Caruachi y Tocoma, entre otros.

Deepak Bhojwani, manifestó su complacencia al visitar la región y conocer sus riquezas y potencialidades. "CVG ha aprovechado los recursos que posee en esta región y se ha ocupado de multiplicar las riquezas naturales y minerales".

Francisco Rangel Gómez, titular de CVG, indicó que "con sta visita hemos iniciado un proceso de acercamiento con este aís, por medio del cual podremos propiciar oportunidades de nversión, entre las que se destaca la comercialización de dianantes".

Asimismo, ambos manifestaron su deseo de que la Corporación y el país oriental continúen con el proyecto de la Bolsa de Diamantes, destacando que pronto se firmará un documento que permita la conformación del grupo promotor y la empresa.

Por su parte, Bhojwani hizo alusión a este proyecto resaltando que la India exporta el 80 por ciento de los diamantes en el mundo, posee una industria bastante desarrollada y experiencia en el negocio.

"Tenemos en nuestro país una empresa interesada en concretar el proyecto Centro de Comercialización de Diamantes, el cual permitiría establecer una empresa conjuntamente con CVG", informó Bhojwani.

Para finalizar, se pudo conocer que el embajador culminará su visita en la región Guayana visitando y conociendo los procesos industriales que se llevan a cabo algunas empresas del grupo CVG.